Phildar signe sa renaissance

L'enseigne historique du fil et de la laine présente un nouveau concept, à Metz d'abord, puis bientôt à Marseille. L'objectif: profiter de la manne du « do it yourself » et des loisirs créatifs, qui redonnent de l'allant au bon vieux marché du fil.



voquer le marché florissant des loisirs créatifs, c'est penser à Phildar. Plutôt, cela devrait être «penser à Phildar»... En tout cas, l'enseigne nordiste, plus que centenaire - créée en 1903 - s'évertue à faire en sorte que l'association d'idée (re) devienne évidente et conjuguée au présent. Ou comment, magie des cycles du commerce, les tendances de consommation poussant au «do it yourself» permettent à Phildar de sortir d'une longue traversée du désert... Une belle histoire, en

vérité. Après des années 1980 et 1990 qu'on qualifiera pudiquement de «difficiles», Phildar connaît maintenant une renaissance qui devrait pouvoir la porter haut, à nouveau.

Crédible et légitime

Il n'y a qu'à voir, pour s'en convaincre, en ce vendredi 10 avril, la curiosité émanant des passants du centre commercial Saint-Jacques de Metz, où ouvrait une boutique aux nouvelles couleurs de l'enseigne, imaginée en partenariat avec l'agence de design Ux in Situ.



Comment expliquer cela? Audelà de la réussite visuelle du concept, il est vrai réelle, par la notoriété de l'enseigne, bien sûr. Marque iconique s'il en est, Phildar a cet avantage rare: apposer son nom au fronton d'un magasin, et voilà déjà l'assurance d'un bouche-àoreille positif.

Diversification et personnalisation

Une force considérable. D'autant que si Phildar a pu être «ringardisée» longtemps, le grand retour du fil et du tricot lui profite à plein. Qui d'autre, en effet, pour être plus crédible sur ces marchés que cette enseigne qui, après son expertise dans la filature, a ouvert son premier magasin, Au fil d'art –devenu Phil-

48 m² La surface du vente du magasin

soixante-dix ans?

franchise, signe son renouveau,

toute couleur fuchsia dehors, en diversifiant son offre au

mieux. Car si l'on trouve évi-

demment les bonnes vieilles

pelotes de laine traditionnelles,

Phildar mise aussi sur des pra-

tiques plus modernes, et notam-

ment celles de la personnalisa-

de Metz

Le nombre de magasins sous enseigne Phildar 900 M€

Le poids du marché, estimé, des loisirs créatifs en France, au sens large

Sources: Phildar et Créaplus

dar – à Poitiers, il y a plus de

L'enseigne, forte de 200 magasins en France, dont 140 en

PHILDAR AIME
LES BÉBÉS
Grand incontournable
du «do it yourself»: tout
ce qui concerne les
enfants, et notamment
la naissance, moment
idéal pour qui veut sortir
du lot en confectionnant
ses propres cadeaux
au dernier-né.

tion et de l'accessoirisation, pour se délier d'une trop forte saisonnalité de ses ventes – vous avez envie de tricoter en plein mois de juillet, vous?

Bijoux et doudous

C'est ainsi que des fils «techno», destinés à la confection de petits bijoux ou de ceintures, par exemple, trônent en bonne place dans le magasin. Surtout, Phildar laisse une large place à tous les fils réservés aux «bébés», exposés en mural, dès l'entrée du magasin: petites peluches, doudous, etc. Enfin, et caetera... Si l'on veut car, justement, on se dit que, clairement, Phildar pourrait pousser davantage ses pions ici, en proposant plus de peluches et petits jouets en lien avec la laine et le fil.

JEAN-NOËL CAUSSIL

BOUTIQUE ATELIER
Sur ce marché des loisirs
créatifs, le maître mot
est «partage». Phildar
inclut donc, en central,
un espace Atelier, avec
un grand écran tactile,
où se tiennent cours
et ateliers
de confections, menés
par les vendeuses.











Phildar propose bien sûr tout ce qu'il faut pour finaliser ses productions, avec notamment ces boutons

de multiples couleurs.